

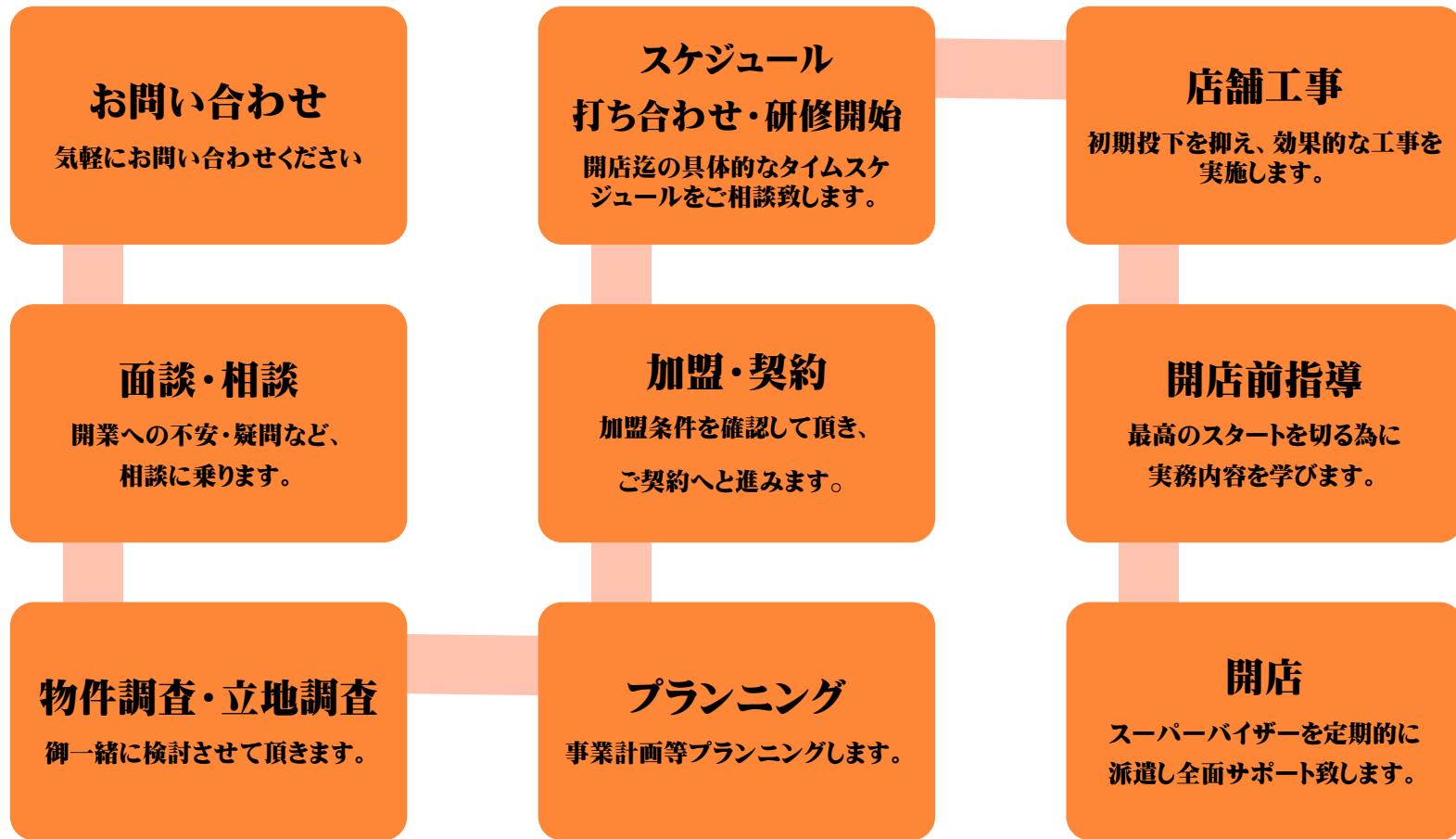
永く愛され続けるお店づくりを支援します。



『焼き鳥とりどう』 FC事業概要

株式会社 テイ一コネクト

FC加盟から開店までのモデルケース



*お問い合わせから開店まで最短で三ヶ月

ノウハウと実績をもとに提案します

○ 焼き鳥とりぞう

店舗収支例

10坪・24席

25日稼働

営業時間 17:00～23:00

売上	金額	割合
売上	300万	100.0%
原価	90万	30.0%
人件費	80万	26.7%
賃料	20万	6.7%
光熱費	12万	4.0%
ロイヤリティ	15万	5.0%
他経費	10万	3.3%
償却前営業利益	73万	24.3%



FCオーナー出店モデル

※15坪・スケルトンの場合

○ 加盟金(3ヶ月間1名研修費込み)	150万円
○ 店舗内外装費	700万円
○ 厨房設備費	200万円
○ 什器備品・家具一式	150～200万円
○ 投資総額	1,200～1,250万円
○ ロイヤリティー	売り上げの5%

- ・別途預かり保証金100万円
- ・上記内容には、物件取得費は含まれておりません。
- ・スーパーバイザー派遣費用は含まれておりません。
- ・契約年数は2年契約となります。
- ・店舗内外装費は物件の状態により異なります。



社長挨拶

『飲食を通じ、夢・感動・喜びを提供する』

飲食業に携わり29年、おかげさまで、私共「とりぞう」は地域密着型店舗として、お客様の感動満足。共に働くスタッフの喜び・成長を追求し続けていくことができました。現在、外食産業は多種多様な業態が切磋琢磨しながら競争を繰り広げております。その中で生き残った理由は、

我々「とりぞう」は専門店の強み…古くから愛され続けている業態にこだわり、「**基本に忠実に**」食材や調理方法にもこだわり、どこに出しても誰が食べても喜んで頂ける商品の提供…が地域で選ばれ続けた要因の一つのようです。

そしてお客様に喜んで頂く為のスタッフの教育。
意識向上、人間力向上も**「おいしさ」**の一つと考え、教育にも力をいれております。

今回、多くの方からのご要望にお応えし我々の技術と夢・感動・喜びをもっと多くの方に伝えたいと思
いそのすべてを「とりぞうFC」としてパッケージ化し、提供することといたしました。

「簡単ですが、簡単ではありません」

正直、一つのお店を作るのはそれほど難しいことではありません。
しかし、そのお店を5年10年と永く地域に愛され続ける店をつくることはとても難しい。
志を同じくする皆様に「とりぞうFC」を通じそのノウハウを提供し専門店の強みを生かし選ばれるお店
づくりのお手伝いをすることが、今の私達のすべきこと…「使命」だと考えています。
地域の皆様と共に成長していくお店づくりのために私たちはこれからも精進します。
どうぞよろしくお願ひします。



会社概要

■ 会社名

株式会社 ティーコネクト

■ 本社所在地

〒336-0017 埼玉県さいたま市南区南浦和2-28-1

■ 電話番号

0120-847-181

■ 創業

1996年2月19日

■ 設立

2017年12月18日

■ 代表者

代表取締役 杉本 弘章

■ 事業内容

飲食事業に関わる全ての業務

■ 事業所

・焼き鳥とりぞう本店(南浦和店)

〒336-0017 埼玉県さいたま市南区南浦和2-28-1

・セントラルキッチン

〒336-0017 埼玉県さいたま市南区南浦和2-28-1 2F

お気軽にお問い合わせください。 担当 杉本

TEL 0120-847-181

MAIL info@t-connect-group.jp

